



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

المتجر التعليمي

متجر يهتم بكل جديد في التعليم والتدريب

<https://hasanmajhali.info/edumarket>

# نظام التسويق بالعمولة

## الشروط والأحكام



إعداد المعلم والمدرّب

**حسن محمد يحيى مجهلي**

للتواصل والدعم عبر التليجرام

<https://telegram.me/HasanMajhali>

<https://hasanmajhali.info/edumarket>

<https://twitter.com/HasanMajhali>

<http://www.facebook.com/HasanMajhali>



النسخة الثانية 1445 هـ - 2023 م

الحمد لله رب العالمين، والصلاة والسلام على أشرف الأنبياء والمرسلين، وآله وصحبه أجمعين، من مبدأ خير الناس أنفعهم للناس فإنني أقدم لك شكري على رغبتك في الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي.

### نظام التسويق بالعمولة - الشروط والأحكام:

1. بالتسجيل لتصبح أحد "مسوقي" نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي، فإنك توافق على الالتزام بالشروط والأحكام التالية ("الشروط والأحكام").
2. يحتفظ المتجر التعليمي بالحق في تحديث وتغيير شروط الخدمة من وقت لآخر دون إشعار.
3. نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي هي خدمة مقدمة من المتجر التعليمي (الطرف الأول) من أجل زيادة دخل مقدم الطلب (الطرف الثاني "المسوق") حيث يعتمد نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي على مبدأ "الكل رابح Win-Win"، حيث يحصل الزبون على مبلغ خصم ويحصل المسوق على العمولة ويحصل المتجر التعليمي على المبيعات.
4. نسبة العمولة هي (5%) من قيمة الطلب المكتمل.
5. قسيمة خصم التسويق بالعمولة لا يمكن استخدامها مع قسائم خصم أخرى.
6. يحتفظ المتجر التعليمي بالحق في تغيير نسبة العمولة بما يحقق زيادة المبيعات.
7. الانضمام مجاني لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي.
8. يجب أن يكون العمر "18 سنة وأكثر" من أجل الانضمام لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي.
9. الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي مخصص فقط للمسوقين من المملكة العربية السعودية ولديهم حساب بنكي في أحد البنوك السعودية.
10. يجب تعبئة طلب الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي.
11. سوف يتم إنشاء رمز تسويقي خاص لكل "مسوق".
12. يتم احتساب عمولة الرمز التسويقي عن كل "طلب مكتمل" تم باستخدام الرمز التسويقي الخاص بالمسوق.
13. سوف يتم ربط الرمز التسويقي بحساب المسوق في المتجر التعليمي، بحيث تظهر قائمة جديدة "التسويق بالعمولة" في صفحة "حسابي"، بالضغط عليها تظهر شاشة المسوق التي من خلالها يمكن متابعة عدد الطلبات المكتملة ومبلغ العمولة.

14. يجب على المسوق نشر الرمز التسويقي الخاص به في جميع وسائل التواصل الاجتماعي الخاص به، حيث يمكنه تصميم اعلان واطافة الرمز التسويقي في الاعلان.
15. عند طلب الانضمام يجب أن يتم توضيح الاسم الحقيقي وعدم استخدام الأسماء المستعارة.
16. عند طلب الانضمام يجب أن يتم توضيح اسم البنك ورقم الأيبان.
17. عند طلب الانضمام يجب أن يتم توضيح حساب التليجرام الخاص بالمسوق.
18. ابتداءً من لحظة تفعيل قائمة التسويق بالعمولة" في صفحة "حسابي" الخاصة بالمسوق يجب على المسوق البدء في نشر الإعلانات الخاصة به من أجل تحقيق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي في كل شهر ميلادي.
19. إذا انتهى الشهر ولم يتم تحقيق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي في الشهر يرحل المبلغ إلى الشهر التالي حتى يتم تحقيق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي.
20. في حالة عدم تحقيق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي في شهرين متتاليين سوف يتم إشعار المسوق بأنه سوف يتم إيقاف حسابه كمسوق.
21. **سوف يتم إيقاف حساب المسوق في نظام التسويق بالعمولة وحذف الرمز التسويقي** إذا لم يحقق المسوق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي منذ لحظة تفعيل قائمة التسويق بالعمولة وحتى نهاية الشهر الثالث من تاريخ الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة.
22. يتم تحويل مبلغ العمولة حسب الشروط التالية:
- أ- يجب أن يكون مبلغ العمولة يساوي 300 ريال سعودي أو أكثر.
- ب- يجب على المسوق التواصل مع إدارة المتجر التعليمي عبر تعبئة نموذج "تواصل معنا" في موقع المتجر التعليمي وتأكيد رغبته في أن يتم تحويل مبلغ التسويق بالعمولة الذي حصل عليه إلى حسابه البنكي وذلك في الفترة ما بين يوم 1 ويوم 9 من الشهر الميلادي مع توضيح اسم البنك ورقم الأيبان واجمالي مبلغ العمولة المطلوب تحويلها.
- ج- سوف يتم مقارنة إجمالي مبلغ العمولة المطلوب تحويلها مع بيانات لوحة التحكم لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي، مع العلم أن بيانات لوحة التحكم لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي هي البيانات المعتمدة التي يعترف بها.
- د- سوف يتم تحويل مبلغ العمولة إلى الحساب البنكي للمسوق بعد يوم 10 من الشهر الميلادي.
- هـ- عند تحويل مبلغ العمولة إلى الحساب البنكي للمسوق سوف يتم كتابة وصف العملية "تحويل عمولة التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي".

23. بعد تحويل مبلغ العمولة سوف يتم حذف الرمز التسويقي الذي تم تحويل مبلغ العمولة الخاص به إلى السوق.
24. يجب على السوق تأكيد رغبته في الاستمرار كمسوق لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي وذلك بالتواصل مع إدارة المتجر التعليمي عبر الواتساب أو التليجرام.
25. عند رغبة السوق في الاستمرار سوف يتم إنشاء رمز جديد يظهر في قائمة " التسويق بالعمولة" في صفحة "حسابي"، حيث يمكن للمسوق نشر الرمز الجديد، تسري جميع الشروط والأحكام.
26. جميع المراسلات مع إدارة المتجر التعليمي عبر الواتساب أو التليجرام أو الإيميل أو عبر تعبئة نموذج "تواصل معنا" في موقع المتجر التعليمي تعتبر مستند قانوني ملزم لكلا الطرفين .
27. في حالة أضافت إدارة المتجر التعليمي أي ميزات جديدة تزيد أو تعزز من نظام التسويق بالعمولة الحالي الخاص بالمتجر التعليمي، بما في ذلك إصدار أدوات وموارد جديدة، لذا يعتبر استمرار استخدامك لنظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي بعد أي تغييرات من هذا القبيل بمثابة موافقة منك على هذه التغييرات.
28. للخلافات والمنازعات القانونية يرجع كل من الطرفين للتقاضي في السعودية.
29. جميع البيانات التي نحصل عليها من مستخدمي المتجر التعليمي سرية وأمنة تماماً، ولا يتم بيعها إلى أي طرف آخر.
30. أنت تقر بأنك قد قرأت هذه الاتفاقية وتوافق على جميع الشروط والأحكام الخاصة بها.

هذا والله الموفق  
إدارة المتجر التعليمي  
حسن محمد مجهلي

## شرح صفحة التسويق بالعمولة:

1- عند اعتماد طلب الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر

التعليمي:

تظهر قائمة جديدة " التسويق بالعمولة" في صفحة " حسابي"

الرئيسية > حسابي

### حسابي

مرحبًا [اسم المستخدم] تسجيل الخروج

من خلال لوحة تحكم الحساب الخاص بك، يمكنك استعراض أحدث الطلبات، إدارة عناوين الشحن والقوائم الخاصة بك، بالإضافة إلى تحليل كلمة المرور وتفاصيل حسابك.

- لوحة التحكم
- التسويق بالعمولة
- الطلبات
- التقريعات
- العنوان
- تفاصيل الحساب
- تسجيل الخروج

## 2- عند اختيار قائمة "التسويق بالعمولة"

يظهر رمز التسويق بالعمولة الخاص بالمسوق

حيث يمكن نسخ الرمز ونشره

ملاحظة الرمز التسويقي يختلف من مسوق لآخر

الرئيسية > حسابي

### رمز التسويق بالعمولة

الذي تقوم بنشره للحصول على العمولة  
الرمز يختلف من مسوق لآخر

حسابي

لوحة التحكم

التسويق بالعمولة

الطلبات

الترتيبات

العنوان

تفاصيل الحساب

تسجيل الخروج

رمز التسويق بالعمولة الخاص بك - قم بنشر رمز قسيمة الخصم  
لتحصل على العمولة.

QLAH

تاريخ الطلبات

Filter 2022-04-01 2022-03-01

نسبة العمولة	الطلبات المكتملة	إجمالي مبلغ العمولة
% 1.0000	0	0.00 ريس

مثال على إجمالي مبلغ العمولة

لن يتم حساب مبلغ العمولة إلا للطلبات المكتملة.

إذا قام أحد الزبائن بإدخال رمز قسيمة الخصم (الرمز التسويقي) ثم أكد الطلب وأتم عملية الدفع.

سوف يتم احتساب مبلغ العمولة بشكل تلقائي

وأیضا يظهر عدد الطلبات المكتملة

الرئيسية حسابي

### حسابي

رمز التسويق بالعمولة الذي تقوم بنشره للحصول على العمولة الرمز يختلف من مسوق لآخر

رمز التسويق بالعمولة الخاص بك - قم بنشر رمز قسيمة الخصم لتحصل على العمولة.

QLAH

تاريخ الطلبات

Filter	2022-04-01	2022-03-01
نسبة العمولة	1	% 1.0000
الطلبات المكتملة	3,56	رس
إجمالي مبلغ العمولة		

مثال على إجمالي مبلغ العمولة

لوحة التحكم

التسويق بالعمولة

الطلبات

التنزيلات

العنوان

تفاصيل الحساب

تسجيل الخروج

إذا بلغ إجمالي مبلغ العمولة 300 ريال سعودي فأكثر

عندها سوف يتم تحويل مبلغ العمولة إلى الحساب البنكي

للمسوق - تطبق الشروط والأحكام

نسبة العمولة الموضحة في الصور مجرد مثال توضيحي فقط

## شرح طريقة طلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة:

1. لطلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة يجب أن يتحقق الشرط (رقم 21) الموضح في نظام التسويق بالعمولة - الشروط والأحكام.
2. من خلال صفحة "تواصل معنا" في المتجر التعليمي يتم اختيار "طلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة".

المتجر التعليمي  
متجر يهتم بكل جديد في التعليم والتدريب

المتجر حسابي سلة المشتريات إنهاء الطلب خطوات إرسال الرسالة تويجه  
الصورة تتحدث صفحة الخصوصية الاتفاقيات والشروط سياسة الاسترجاع تواصل معنا

الرئيسية > تواصل معنا

البحث  
البحث عن المنتجات...

الاسم الكامل باللغة العربية

البريد الإلكتروني

الرجاء كتابة البريد الإلكتروني بشكل صحيح

حدد نوع التواصل المطلوب

استفسار  
اقتراح  
استرجاع منتج  
استرجاع منتج رقمي  
تسجيل أدوات الدمج إلى الملفات  
طلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة

إرسال

3. يتم كتابة رقم طلب الانضمام إلى نظام التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي يمكن الحصول على رقم الطلب من خانة "الطلبات" في صفحة "حسابي" ثم الضغط على "عرض" سوف تظهر معلومات رقم الطلب وتاريخ الطلب.

المتجر التعليمي التجريبي - لا يستقبل أي طلبات  
متجر يهتم بكل جديد في التعليم والتدريب

المتجر حسابي سلة المشتريات إنهاء الطلب خطوات إرسال الرسالة تويجه  
الصورة تتحدث صفحة الخصوصية الاتفاقيات والشروط سياسة الاسترجاع تواصل معنا تجرجه

الرئيسية > حسابي > الطلبات

البحث  
البحث عن المنتجات...

رقم الطلب: EduMarket-298

لوضع العنصر  
تم تقديم الطلب EduMarket-298 من يوليو 25, 2022 وهو الآن جاهز للتكامل

تفاصيل الطلب

الطلب رقم: 298

الطلب رقم: 298

رقم الطلب الموضح في الصورة مجرد مثال توضيحي فقط



4. يتم إكمال جميع البيانات المطلوبة مثل:

- الاسم الكامل باللغة العربية
- البريد الإلكتروني
- رقم الطلب من المتجر التعليمي

The screenshot shows the 'EduMarket' website interface. At the top, there is a header with the logo and navigation menu. Below the header, there is a search bar and a 'تواصل معنا' (Contact Us) button. The main content area contains a registration form with the following fields: 'الاسم الكامل باللغة العربية' (Full name in Arabic), 'البريد الإلكتروني' (Email), 'الرقم كتابة البريد الإلكتروني بشكل صحيح' (Enter the correct email address), 'حدد نوع التواصل المطلوب' (Select the required contact type), 'رقم الطلب من المتجر التعليمي' (EduMarket order number), 'هل تم التحقق مستهدف العمولة وهو 300 ريال سعودي أو أكثر خلال الشهر' (Have you verified the commission target of 300 Saudi Riyal or more within the month?), 'البيانات البنكية' (Banking information), 'الرجاء تحديد البنك الخاص بك' (Please select your bank), 'الرجاء كتابة رقم الأمان الخاص بك بشكل صحيح' (Please enter your security number correctly), 'الرجاء كتابة رقم الأمان الخاص بك بشكل صحيح' (Please enter your security number correctly), 'رئيس' (Submit), 'أقر بأن جميع المعلومات صحيحة حسب ما يظهر في حسابي - حالة التسويق بالعمولة بالضغط على إرسال أنت تقر بقرارة شروط التسويق بالعمولة والموافقة عليها' (I confirm that all information is correct according to what appears in my account - in the case of marketing commission, by clicking on 'Send' you agree to the terms and conditions of the marketing commission and approve them), 'أنا متأكد من ربيد' (I am sure of my ID), 'إرسال' (Send), 'طرق الدفع المتاحة' (Available payment methods), and 'صفحة الخصوصية' (Privacy page).

ثم الضغط على إرسال

سوف يتم إرسال طلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة إلى إدارة المتجر التعليمي وأيضاً تصالك رسالة إلى الإيميل الخاص بك.

5. بعد وصول طلب تحويل عمولة التسويق بالعمولة إلى إدارة المتجر التعليمي يتم التحقق من صحة جميع المعلومات المقدمة ثم بعد ذلك يتم تحويل مبلغ العمولة يجب أن تتحقق الشروط (رقم 21 - 22 - 23 - 24) الموضحة في نظام التسويق بالعمولة - الشروط والأحكام.

6. عند تحويل مبلغ العمولة إلى الحساب البنكي للمسوق سوف يتم كتابة وصف العملية "تحويل عمولة التسويق بالعمولة الخاص بالمتجر التعليمي".

إعداد المعلم والمدرّب

حسن محمد يحيى مجهلي

المدرّس العاملي  
للتواصل والدعم عبر التليجرام

<https://telegram.me/HasanMajhali>

<https://hasanmajhali.info/edumarket>

<https://twitter.com/HasanMajhali>

<http://www.facebook.com/HasanMajhali>

النسخة الثانية 1445 هـ - 2023 م

سبقناكم إلى القمة ومنتظركم هناك